Bereichsleiter Sportvermarktung (m/w/d)

Über Scope Connect

Scope Connect ist eine strategische Vermarktungs und Beratungsagentur im Sportumfeld. Unter dem Leitgedanken “Connecting Sports, People and Business” unterstützen wir Unternehmen, Marken und Organisationen dabei, Sport gezielt als wirtschaftlich wirksame Plattform zu nutzen. Im Fokus stehen Markenpositionierung, Partnerschaften, Recruiting und Aktivierung. Dabei entwickeln wir individuelle und nachhaltige Lösungen, die wirtschaftliche Ziele mit den Anforderungen und Werten des Sports verbinden. Scope Connect steht für unternehmerisches Denken, klare Verantwortlichkeiten und ein wachsendes Team, das Freude daran hat, Themen eigenverantwortlich voranzubringen und rund um den Sport messbare Wirkung zu erzeugen.

Deine Aufgaben

- Strategische Entwicklung und Steuerung des Geschäftsbereichs Sportvermarktung
- Beratung von Unternehmen zur Nutzung des Sports als Plattform für Sponsoring, Partnerschaften und Aktivierung
- Identifikation, Aufbau und Weiterentwicklung neuer Geschäftsfelder und Vermarktungsansätze
- Entwicklung innovativer Partner und Aktivierungskonzepte in digitalen und analogen Formaten
- Akquise, Verhandlung, Steuerung und Weiterentwicklung von Partnerschaften
- Verantwortung für Bestandskunden, Neukunden und Umsatzentwicklung
- Fachliche und personelle Führung sowie Weiterentwicklung eines Vermarktungsteams
- Gestaltung und Optimierung von Prozessen, Strukturen und Angeboten
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und den weiteren Bereichen
- Repräsentation von Scope Connect gegenüber Entscheidern, Netzwerken und relevanten Akteuren im Sportumfeld

Deine Kompetenzen

- Mehrjährige Berufserfahrung im Sportmarketing, Sponsoring, Vertrieb oder Agenturumfeld
- Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Unternehmen, Vereinen, Verbänden oder Rechthaltern
- Erfahrung im Aufbau, in der Steuerung oder Skalierung von Geschäftsfeldern
- Führungserfahrung oder klarer, Verantwortung zu übernehmen und Teams zu entwickeln
- Sichere Kommunikation und Verhandlungserfahrung auf Entscheiderebene
- Unternehmerisches Denken, strategischer Blick und hoher Qualitätsanspruch
- Strukturierte, eigenverantwortliche und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Hohe Affinität zu Sport, Partnerschaften und langfristiger Zusammenarbeit

Unser Angebot

- Zentrale Rolle mit großem Gestaltungsspielraum in einem wachsenden Unternehmen
- Verantwortung für den strategischen Aufbau und die Entwicklung des Geschäftsbereichs
- Langfristige Perspektive in eine unternehmerische Führungsrolle
- Direkte Zusammenarbeit mit Marken, Unternehmen, Vereinen, Verbänden sowie Athletinnen
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und hohe Eigenverantwortung
- Zugang zu relevanten Netzwerken, Events und Entscheidern im Sportmarkt
- Flexible Arbeitsmodelle und moderne Infrastruktur
- Attraktives Gehaltspaket mit variabler Komponente und klarer Entwicklungsperspektive
- Ein motiviertes Team mit hoher Eigenverantwortung und Freude an sportbezogenen Themen

Deine Bewerbung

Dann melde Dich direkt telefonisch, oder sende uns Deine Bewerbung inkl. Lebenslauf und relevanter Zeugnisse an an jobs@scopeconnect.de. Wir freuen uns darauf, von Dir zuhören.